## Refinanzierungsstrategien im aktuellen Tiefzinsumfeld

**Branchentalk Banken** 



Dr. Stefan Pomberger
Managing Director
Head cosmofunding
Bank Vontobel AG



## Hohe Giroguthaben bei der SNB: Treiber des geldpolitischen Regimes

# Implementierung der aktuellen CH-Geldpolitik

 Seit 2011 (CHF 33 Mrd.) steigen die Guthaben der Banken auf CHF 466 Mrd. – weit über Mindestreserveanforderungen und den Zahlungsabwicklungsbedarf hinaus (> 13 % der Bilanzsumme der Schweizer Banken)

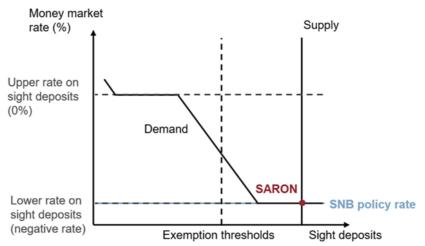
#### Beobachtungen der Implementierung

- SNB Policy Rate: 0,00%
- Negativzins (2015–2022): Sichteinlagen bis Schwellenwert 0,00%, keine Offenmarktoperationen → SARON knapp über Untergrenze
- Nullzins (2025): Behandelt wie positive Rate; Repos & SNB Bills reduzieren Überschussliquidität → SARON knapp unter Obergrenze
- Zinskurve: Leicht invers am kurzen Ende, sonst normal
- Banken: Hypothekarbanken meist unter Freibetrag, Privat-/Vermögensverwaltungsbanken optimieren am Schwellenwert

## Die hohen Giroguthaben sind zentral für die Implementierung der Geldpolitik, die auf zwei Hauptelementen basiert:

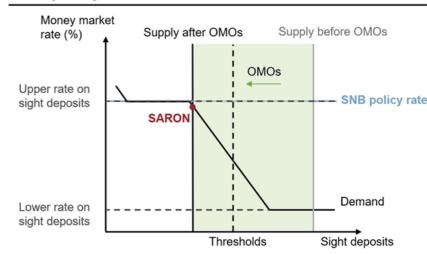
- 1. (Zins)Entschädigung auf Sichteinlagen
- 2. "Tiered Remuneration": Belebung des (Interbank-)Handels
- Sichteinlagen bis zum Schwellenwert<sup>1</sup>: 0,00%
- Sichteinlagen über dem Schwellenwert: -0,25%

#### SNB policy rate < 0%



Quelle: SNB: Baumann R. et al., SNB Economic Note No. 9/2025, S. 5.

#### SNB policy rate ≥ 0%



## Was Banken bei der Refinanzierung bewegt

#### **Zeitlose Kernthemen**

- Regulatorische Auflagen (Basel III Final)
- Verfügbarkeit liquide Mittel
- (Un)berechenbarkeit Kundeneinlagen
- Kosten/Preis für Refinanzierung: Spread
- Asset-Liability Management / Fristentransformation / Stabilität
- Diversifikation der (Re)finanzierungsquellen
- Für kapitalmarktfähige Emittenten: Signalwirkung des Spreads zum Zeitpunkt der Begebung. Spread bleibt eingeloggt, während Zinsrisiko jederzeit absicherbar ist
- Rating: Bedeutung für Refinanzierungskosten und Marktzugang
- Makroökonomische Entwicklungen

#### Aktuelle Herausforderungen im Tief-/Nullzinsumfeld:



#### Umgang mit dem Nullpunkt bei Zinsen

- Kundengelder-Gewinnung wird zum zentralen Thema (schwierige Kundenmotivation)
- Cross-Selling-Strategien gewinnen an Bedeutung
- Margendruck: (keine) Depositenspanne, höhere Kreditprämien
- Bei Negativzinsen: Kapitalmarkt als Ertragsquelle
- Gefahr von Einlagenflucht ins Wertschriftendepot oder Geldmarktprodukte



#### Banken sind heute technisch & operativ vorbereitet

 Weitergabe von Negativzinsen erfolgt emotionsloser, insbesondere bei institutionellen (und nicht treuen) Kunden



#### Rückkehr ausländischer Gelder

- UBS/CS führte zu Kapitalabflüssen ins Ausland
- Tiefzinsumfeld fördert Rückführung von Geldern in die Schweiz (FX-Swap-Markt)
- (Keine) Relevanz Verrechnungssteuer: globale Gegenparteien

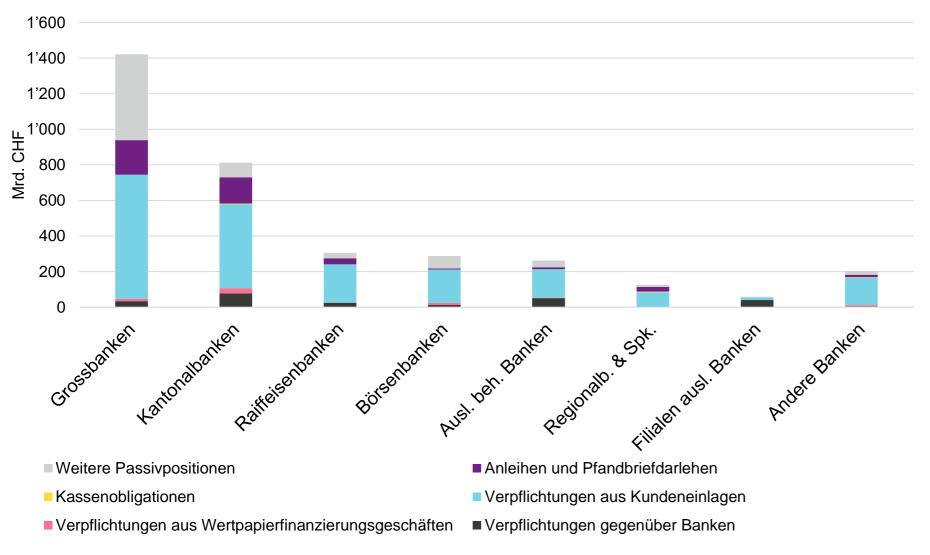


### **Hypothekargeschäft**

Hohe Nachfragesituation

## Wie Banken Refinanzierungsoptionen derzeit nutzen: Zahlen und Fakten (1)

#### Banken-Passiven 2024 nach Bankengruppe (Mrd. CHF)

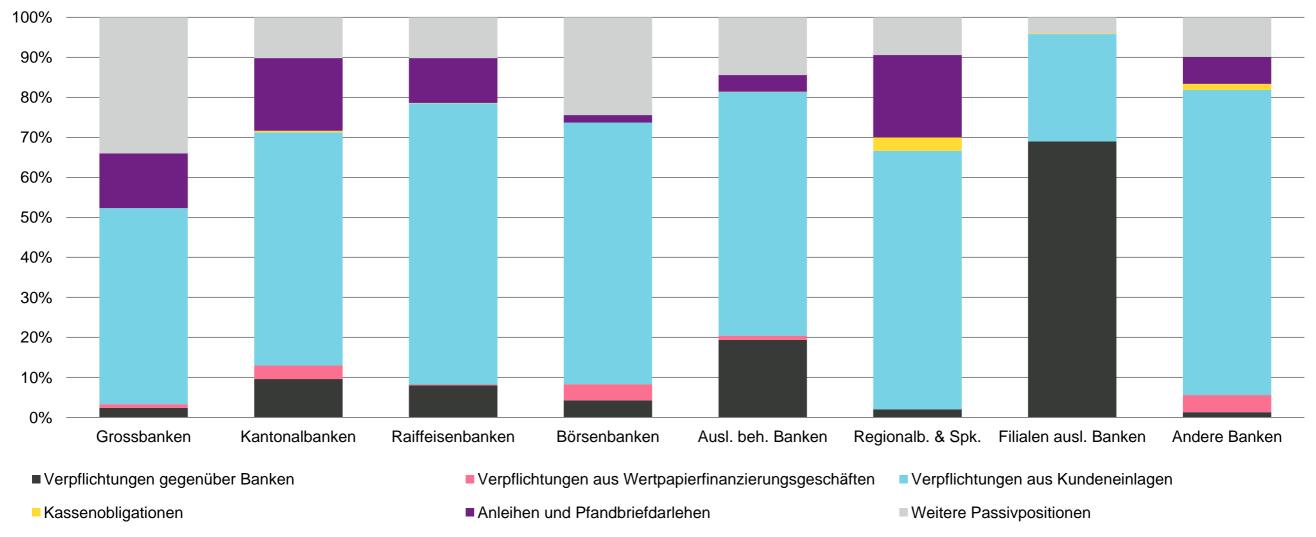


#### %-10 Jahres Veränderung

Bankengruppe	Bilanzlänge
Grossbanken	-19%
Kantonalbanken	+46%
Raiffeisenbanken	+49%
Börsenbanken	+23%
Ausl. beherrschte Banken	-12%
Regionalbanken & Sparkassen	+41%
Filialen ausl. Banken	-21%
Andere Banken	+13%

## Wie Banken Refinanzierungsoptionen derzeit nutzen: Zahlen und Fakten (2)

#### Struktur der Banken-Passiven 2024 je Bankengruppe (%)



Quelle: SNB Datenportal, https://data.snb.ch/de/topics/banken/cube/babilppoka?dimSel=D0(VBA,WFG1,VKE,KOB,APF,TOT1)

## Der Schweizer Markt bietet eine breite Palette an Refinanzierungsinstrumenten



# Verpflichtungen aus Kundeneinlagen als wichtigste Refinanzierungsquelle

- Sichteinlagen, Kontokorrent
- Spareinlagen
- Festgelder, Callgelder
- Schuldscheindarlehen



#### Pfandbriefdarlehen



#### **Geld- und Kapitalmarkt**

- Interbankenmarkt
- Repogeschäfte
- Kassenobligationen für eigene Kundschaft
- Für kapitalmarktfähige Banken: Anleihen (unbesichert, besichert)
- Für kleinere Institute Zugang zum Kapitalmarkt über Verbandsstruktur oder Emissions- und Finanz AG



#### Nachrangkapital / AT1 / Tier 2

#### **CHANCEN DURCH INNOVATION**



Fokus Thema: Erweiterung des Geld- und Kapitalmarktes mittels digitalisierter Emission von Privatplatzierungen



FRNs als Ergänzung zu heutigen Fixzinsanleihen, um Geldmarktfonds zu erreichen



White Labeling Partnerschaft für Fremdkapitalteil bei strukturierten Produkten



Im Notfall: SNB-Fazilität (Liquiditätssicherung)

## cosmofunding als Lösung zur Erweiterung des Geld- und Kapitalmarktes

**Plattform** 

Kennzahlen

# **Key Takes**

- ✓ Zielgerichtete Investitionen
- ✓ Unabhängiges Emittenten-Rating von "fedafin"
- ✓ Intuitiv und benutzerfreundlich
- ✓ Reibungslose Transaktionsabwicklung

#### **Gehandeltes Volumen**

**CHF** ~ **54.3 Mrd.** seit Q4 18

**CHF 12 Mrd.** 2024

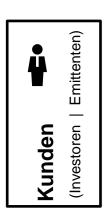
CHF ~ 8.5 Mrd. YTD 2025

#### Laufzeit / Volumen

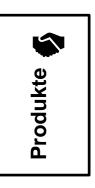
2w / CHF 300T Min. **50J / CHF 300 Mio.**Max.

- Vereinfachter Zugang zum Finanzierungsmarkt in der Schweiz
- Vontobel als professioneller und erfahrener Plattformbetreiber
- Sicherheit durch langjährig etablierte Bankprozesse
- Standardisierte, automatisierte Dokumentation
- Bekannter Buchungsprozess via ISIN dank Verbriefung
- Übersicht über Ihre Investitionen und alle damit verbundenen Zinsen und Rückzahlungen

## **Das cosmofunding Ecoystem**



					2025
Öffentlich-rechtliche Körp	perschaften	Unternehmen		Private Kreditnehmer	SME
Kantone	Städte	Corporates	Finanzinstitute	(U)HNWI	
Gemeinden	Staatlich verbundene Einrichtungen	Real Estate	Fonds		Interbank
Institutionelle Investoren (Professionelle juristische Personen mit Opt-out gemäß FinSa)			Private (professionelle)		
Banken	Asset Managers	Corporates	Family Offices	Kunden	
Versicherungen	Pensionsfonds	Fonds	EAMs / Stiftungen	(U)HNWI	





Sekundärmarkt → OHS	
Öffentliche Anleihen	
Public Private Partnerships	
	Public Bond Brokerage
	Bond Analytics
	Private Markets











Schweiz





EU (start DALILUX)

## Mittels Digitalisierung neue Möglichkeiten der Refinanzierung erschliessen



#### **Breiter Zugang zu Kapital**

- Breiter Zugang zu institutsfremdem Kapital & Diversifikation der Finanzierungsquellen
- Zugang zu institutionellen Investoren im In- und Ausland (inkl. FX-Basis)
- Erreichung von Privatbankkunden ohne Abwanderungsrisiko für den Kundenbetreuer



#### Digitalisierung ermöglicht Massschneiderung

- Einfach buchbar via ISIN
- Anonymer Kapitalgeber (Lieferung gegen Zahlung)
- Optionaler Sekundärmarkt



#### Flexibilität in der Verfügbarkeit und im Vertrieb

- Ad-hoc einsetzbar (bis t+0)
- Planbares Zeichnungsprodukt über Privat- und Vermögensverwaltungsbanken



#### Vorteile

- Zugang zu neuen Investoren & Diversifikation (Gegenparteien, Regionen, Sektoren)
- Schnelle Umsetzung
- Massgeschneiderte Laufzeiten = stabile Finanzierung
- Volumenunabhängig, auch ohne Kapitalmarktfähigkeit nutzbar
- Preislich attraktiv
- Effizienzgewinn
- Nutzung externer Vertriebskapazitäten ohne Vorabkosten
- Verbesserung der Bilanzstruktur (Senior, Covered, Nachrang)



#### **Nachteile**

- Begrenzte Bilanzkapazität auf Passivseite ("Bilanzkosmetik")
- Zählt im LCR wie eine normale Anleihe

## Auszug Kapitalmarkttransaktionen mit Beteiligung der Bank Vontobel AG



Private Placement CHF 50m 2025-2026 Sole Lead Manager

## Vontobel

Public Fixed Rate Bond CHF 200 2025-2030 Joint-Lead Manager



Public Fixed Rate Bond CHF 180m 2025-2037 Co-Lead Manager



Private Placement CHF 50m 2025-2026 Sole Lead Manager



Private Placement CHF 100m 2025-2026 Sole Lead Manager



Private Placement CHF 20m 2025-2027 Sole Lead Manager



Public Covered Bond CHF 100m 2025-2028 Joint-Lead Manager



Public Covered Bond CHF 100m 2025-2032 Joint-Lead Manager

#### **PFANDBRIEFBANK**SCHWEIZERISCHER HYPOTHEKARINSTITUTE

Public Fixed Rate Bonds Since 2024 Bank Vontobel AG is a Member of the GPG («Gruppe der Privat- und Geschäftsbanken») acting on every issuance as Joint Lead Manager

## Vontobel

AT1 Private Placements 2 x CHF 200m 2023-2031 und 2023-2033 Acting Agent



Private Placement CHF 18mn 2025-2026 Sole Lead Manager



Private Placement CHF 30m 2025-2027 Sole Lead Manager

## Refinanzierungsstrategien im aktuellen Tiefzinsumfeld



Kundeneinlagen sichern, Kunden segmentieren (Preismodelle, Loyalitätsprogramme, Cross-Selling)



Pfandbriefdarlehen regelmässig strategisch einsetzen insbesondere zum Aufbau langfristiger Finanzierung



Taktischer Einsatz von Privatplatzierungen zur Nutzung von Marktchancen (Outperformance bei Negativzinsen) Kombination aus massgeschneiderten Strukturen und Offenheit für Reverse Inquiries



Prüfung innovativer Anleihensformate



Diversifikation auch bei Refinanzierungsinstrumenten Ausgewogene Laufzeitenstruktur & breite Kunden-/Gegenparteibasis Stresstests auf Einlagenabflüsse



Refinanzierung braucht den richtigen Mix – kein einzelnes Instrument ist "Schlüssel", jedes hat Vor- und Nachteile



Refinanzierung aktiv steuern – nicht allein von Kundeneinlagen abhängig machen Risiko: Fokus nur auf Zinssätze → Vernachlässigung anderer Instrumente (z.B. Anleihen) Lösung: Aktives Treasury-Management

## Danksagung, Quellen und Rechtlicher Hinweis

Der Autor bedankt sich für Ihre Aufmerksamkeit sowie die vorbereitenden, inspirierenden Gespräche mit:

- Fabian Beck, Head Treasury, Glarner Kantonalbank
- Daniel Triet, Head Treasury & Fixed Income Solutions, Bank Vontobel AG
- Patric Vaudan, CFO, AEK Bank 1826

#### Quellen:

- Beck F. (2025): Fremdkapitalinstrumente bei Schweizer Banken eine empirische Analyse, S. 1-160.
- Schweizerische Nationalbank (2025): Baumann R., Gloede O., Klossner D. und Myohl C.: How the SNB's implementation of monetary policy has changed with the level of the policy rate. SNB Economic Note No. 9/2025, S. 1-7.
- Schweizerische Nationalbank (2025): Datenportal, <a href="https://data.snb.ch/de">https://data.snb.ch/de</a>.

Dieses Dokument wurde durch Bank Vontobel AG (Vontobel) erstellt und dient ausschliesslich zu Informationszwecken. Dieses Dokument entspricht Marketingmaterial gemäss Art. 68 des Bundesgesetzes über die Finanzdienstleistungen und stellt keine Aufforderung beziehungsweise kein Angebot für eine Finanzdienstleistung und keine Empfehlung zum Kauf oder Verkauf eines Finanzinstruments dar. Zu allfälligen genannten Finanzinstrumenten stellen wir Ihnen gerne jederzeit und kostenlos weitere Unterlagen zur Verfügung, wie beispielsweise einen Prospekt oder ein Basisinformationsblatt.

Vontobel übernimmt keine Haftung oder Garantien für die Aktualität, Richtigkeit und Vollständigkeit der bereitgestellten Informationen. Vontobel entbindet sich, soweit gemäss dem geltenden Recht möglich, von jeglicher Haftung für direkte oder indirekte Schäden oder Verluste, die sich aus den hier zur Verfügung gestellten Informationen ergeben.

Dieses Dokument darf ohne schriftliche Genehmigung Vontobels weder auszugsweise noch vollständig vervielfältigt werden. Dieses Dokument und die darin dargestellten Finanzinstrumente sind nicht für Personen bestimmt, die einem Gerichtsstand unterstehen, der den Vertrieb der Finanzinstrumente oder die Verbreitung dieses Dokuments bzw. der darin enthaltenen Informationen einschränkt oder untersagt.